

# EliteProfit

podnikateľský plán



Člen skupiny JA Worldwide



# Obsah

1.Úvod

2.Profil firmy- základné informácie

3. Organizačná štruktúra zamestnancov

4.Oddelenie ľudských zdrojov

4.1 Personálna štruktúra firmy

5.Oddelenie marketingu

5.1 Charakteristika

6.Oddelenie výroby

6.1 Plán výroby

6.2 Predpokladané príjmy

7.Oddelenie financií



# Úvod

Sme študentská firma, ktorá má sídlo na Spojenej škole sv. košických mučeníkov v Košiciach. Vznikli sme ako študentská firma v rámci predmetu aplikovaná ekonómia. Naše združenie pozostáva zo 14 členov navštevujúcich tretí ročník a vyučujúcej učiteľky Mgr. Marcely Martončíkovej.

V našom podnikateľskom pláne vám ukážeme naše ciele, ktoré plánujeme naplniť počas fungovania študentskej firmy. Názov našej firmy vznikol zo slov elite a profit, ktoré v preklade znamenajú spoločnosť a zisk. Naša firma je založená na spolupráci a činnosť firmy povedie k splneniu potrieb zákazníkov.

Melita Koščová, prezidentka



# Profil firmy

Názov spoločnosti:  
EliteProfit

Sídlo spoločnosti:  
Gymnázium sv.  
Košických mučeníkov,  
Čordákova 50, Košice

Počet predaných akcií:

73

Počet akcionárov:

28

Hodnota jednej akcie:

4€



# Organizačná štruktúra zamestnancov

Ladislav  
Neubert  
Viceprezident  
výroby

Zuzana  
Geročová  
výroba

Karin  
Kupková  
výroba

Nina  
Mochnáčová  
výroba

Dávid  
Paľovčík  
výroba

Samuel  
Sariczki  
výroba

Eliška  
Sukopová  
výroba

Melita  
Koščová  
prezidentka

Jana Tomková  
Viceprezidentka  
marketingu

Samuel Beľan  
marketing

Dávid Kozák  
marketingu

Tomáš Hornák  
Viceprezident  
ľudských zdrojov

Kristián  
Maťušovský  
ľudské zdroje

Sebastián  
Surmánek  
Viceprezident  
financií



# Oddelenie ľudských zdrojov

- Viceprezident- Tomáš Horňák
- Kristián Matášovský

## Ľudské zdroje zodpovedajú za:

- Personálne veci- výroba a evidencia zamestnancov, zaškolenie zamestnancov, sledovanie dochádzky, evidencia a výpočet miezd.
- Riešenie vzťahov s akcionármi firmy- predaj akcií a splatenie vkladov, organizáciu valného zhromaždenia, výplatu nárokov na dividendy.

## Personálna štruktúra firmy:

Vedenie firmy pozostáva z prezidenta a štyroch viceprezidentov: viceprezident pre financie, viceprezident pre ľudské zdroje, viceprezident pre marketing a viceprezident pre výrobu. Firma EliteProfit plánuje podnikat' v oblasti predaja výrobkov. Naša firma nepredpokladá počas svojej existencie prijímať nových zamestnancov. O dobrú atmosféru medzi zamestnancami a pokojný priebeh fungovania firmy sa bude starať viceprezident ľudských zdrojov.



# Oddelenie marketingu

- Viceprezidentka- Jana Tomková
- Samuel Beľan
- Dávid Kozák

## Charakteristika:

Tím marketingu sa v našej firme hlavne koncentruje na vonkajšiu aj vnútornú prezentáciu produktu, ktorý by mal splniť všetky očakávania našich odberateľov. Predpokladáme, že do úvahy prichádzajú hlavne študenti a učitelia školy, kde bola založená firma EliteProfit. Týmto projektom a zároveň príležitosťou sa snažíme doceliť maximálnu spokojnosť zákazníkov, čo je pre nás prvoradé. Nechceme aby firma bola len firmou, ale aj zážitkom. Preto považujeme komunikáciu medzi zákazníkom a nami za veľmi dôležitú.



# Oddelenie marketingu

## Marketing zodpovedá za:

- Rozvíjať verejné reklamné kampane.
- Plánovať motiváciu predaja, súťaže a bonusy.
- Neustále aktualizovať údaje o predaji.



Instagram: @eliteprofit\_gkmke



Facebook: EliteProfit Gkmke





# Oddelenie výroby

- Viceprezident- Ladislav Neubert
  - Na starosti má rozdelenie práce do tímu.
  - Na starosti má výrobu produktov podľa dopytu.
  - Na starosti má kvalitu výrobkov.

## Plán výroby:

Prvou oblasťou prevádzkovania našej firmy bude prevádzkovanie bufetu. Druhou oblasťou je organizovanie školských akcií. V pláne máme zorganizovať tieto akcie:

Vianočné trhy: Waflovo kávový kútik, pre mladších i starších.

Valentín: Špeciálne produkty, typu limitka, v bufete.

Veľká Noc: Príprava a predaj veľkonočných barančekov.

Náš plán výroby na organizovanie akcií JA Firmy je časovo rozložený a dúfame, že nami pripravené výrobky a poskytnuté služby oslovia našich spolužiakov a učiteľov.



# Predpokladané príjmy:

## Prímy z bufetu

Predpokladáme, že naša JA Firma bude prevádzkovaná cca 120 dní (24 týždňov). Predpokladáme denné tržby vo výške 45,40 €

## Výpočty

- Ak predpokladáme, že denne predáme 20 ks toast  $20 \times 0,80\text{€} = 16,00\text{€}$
- Ak predpokladáme, že denne predáme 10 ks toast špeciál  $10 \times 1,10\text{€} = 11,00\text{€}$
- Ak predpokladáme, že denne predáme 24 ks muffin  $24 \times 0,50\text{€} = 12,00\text{€}$
- Ak predpokladáme, že denne predáme 16 ks teplý nápoj  $16 \times 0,40\text{€} = 6,40\text{€}$

## Predpokladaná tržba za 120 dní – 2 179,20€

**Výdavky** denne pri prepočte 75% (podľa kalkulačného vzorca) by tvorili čiastku 34,05 € za 120 dní, by sme mali predpokladané výdavky 1 634,40 €.

**Zisk** pri tejto sume a maximálne 25% prirážke (ktorú sme si započítali do kalkulačného vzorca pre výpočet cien) by sme mali za predaj 11,35 € t.j. za 120 dní, by sme mali predpokladaný zisk 544,8 €.



# Oddelenie financií

- Viceprezident- Sebastián Surmánek

## Vstupný kapitál:

Vstupný kapitál študentskej firmy EliteProfit je 292€ ,získaný predajom 73 akcií v hodnote 4€ za kus. Peniaze sa využijú na nákup materiálu na výrobu produktu.

## Predaj Raňajok (bez zdanenia príjmu)

Priemerné náklady na 1 predaj : 23 eur

Priemerný výnos z 1 predaja : 62 eur

Priemerný zisk z 1 predaja : 39 eur

Očakávané náklady do apríla : 690 eur

Očakávané výnosy do apríla : 1860 eur

Očakávaný zisk do apríla : 1170 eur



# Ďakujeme za pozornosť



Člen skupiny JA Worldwide

